

证券代码：600022

证券简称：山东钢铁

山东钢铁股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动 ☒ 其他（投资者网上集体接待日活动）
参与机构名称	参与山东钢铁“2025 年山东辖区上市公司投资者网上集体接待日活动”的投资者
时间	2025 年 05 月 15 日（星期四） 15:00-16:30
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	副总经理、财务负责人、总法律顾问、董事会秘书唐邦秀先生，证券事务代表景菊女士，董事会办公室人员。
投资者关系活动主要内容介绍	问题 1：能公布集团增持信息吗？ 回答：感谢您的关注。公司控股股东山钢集团自 2024 年 6 月 13 日起 12 个月内，计划通过集中竞价交易方式增持公司 A 股股份，增持金额上限为 10 亿元人民币、下限为 5 亿元人民币。截至 2025 年 1 月 3 日，山钢集团已累计增持公司股份 389,627,601 股，占公司总股本的 3.64%，增持金额为 485,977,790.98 元。 问题 2：是否尽快进行再次大幅回购，迅速解决公司股价长期破净问题，是否把集团盈利企业注入上市公司解决公司亏损情况。

	回答：感谢您的关注。为切实提升公司价值创造能力，促进公司稳健运行、高质量发展，增强投资者回报，公司已于4月30日发布《2025年度估值提升计划暨提质增效重回报行动方案》，并将继续坚持生产经营和资本运营“双轮驱动”，持续提升公司投资价值和股东回报能力；未来将根据公司股票表现及资金状况等实际情况，适时启动新一轮股票回购。 问题3：1. 公司长年破净问题始终解决不了是什么情况（请不要找客观原因什么市场环境等）。2. 公司原材料有便宜不购买而选择贵的是什么原因，比如去年煤炭半年采购就比进口煤贵几个亿差价，是否存在利益输送。3. 今年一季度别人螺纹钢卖3000多为何公司才2960，是产品不行还是利益输送。4. 沿海地区钢企基本保持盈利，为何公司能大幅亏损。5. 看公司盈利机构很多附属产业亏损严重是什么原因。 回答：感谢您的关注。股票价格受内外部宏观经济形势、行业周期、产业政策、企业经营等多种因素影响，近年来，公司持续通过对标找差、深化改革等举措改善公司生产经营基本面，但受钢铁行业形势下滑等因素影响，经营绩效不理想。公司日照基地根据性价比情况采购进口煤资源，钢城基地综合考虑港口至生产现场运费问题，进口煤与国内同品质煤相比无性价比优势，未采购使用。公司2025年一季度螺纹钢平均售价为2940.06元/吨（不含税），含税平均售价（3322.27元/吨）高于行业平均。山东省螺纹钢需求呈减量趋势，竞价、比价采购增多，钢厂低价抢单加剧，近年来山东省周边钢厂低价资源对山东市场造成较大冲击；一季度受春节假
--	--

	期影响，省内库存持续增加，市场价格处于全国中下游，公司主要以销售降库为主，同时受淡季消费影响导致一季度螺纹钢价格偏低。2024 年钢铁市场形势异常严峻，公司全面启动变革求生工作，积极应对钢铁市场下行压力，深化一体化协同，做实产品经营，强化对标找差，持续推进降本增效。受行业经营形势严峻等因素影响，公司盈利能力同比出现下滑，与行业趋势保持一致。 问题 4：公司与沿海同行业比较为何业绩差距那么大，而且研发费用还那么高。 回答：感谢您的关注。2024 年钢铁市场形势异常严峻，公司全面启动变革求生工作，积极应对钢铁市场下行压力，深化一体化协同，做实产品经营，强化对标找差，持续推进降本增效。受行业经营形势严峻、政策限产等因素影响，公司盈利能力同比出现下滑，与行业趋势保持一致。公司 2024 年研发投入占比 3.3%，总体处于行业合理水平。公司坚持高端驱动技术引领，聚力打造高附加值产品，围绕“四化”发展方向，以客户需求为导向，持续加大研发投入，积极开发市场亟需高附加值产品，进一步巩固拓展了市场，提升了公司的核心竞争力。 以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。
附件清单	无